

GT-SAT

GT-SAT merkezi Ağustos 2007'den beri burada bulunuyor. Şirketin kuruluşu ise 2004 yılına uzanıyor. Ofisler bu binanın sağ tarafında, depolar ise sol tarafında yer alıyor. Guil ve Tom dışında yönetimde çalışan başka personel yok, sadece bir lojistik uzmanları bulunuyor. Antenlere özellikle ihtiyaç duyuluyor; çünkü LNB'lerin sevkiyatını yapmadan önce mevcut bütün uydularda denenmesi gerekiyor. GT-SAT; Belçika, Hollanda ve Almanya arasındaki üç devlet sahasında 2000 metrelik depolama alanına sahip bir depo daha kiralamış. Bu depoda Avrupa'daki sevkiyatlar için gümrük vergileri ödenmiş malzemelerle, Avrupa dışına giden gümrük vergileri ödenmemiş malzemeler ayrı ayrı duruyor. Tom "Depo haftada 7 gün, günde 24 saat açık, istendiği anda sevkiyata hazırız." diyor.

TELE-satellite World

[www.TELE-satellite.com/...](http://www.TELE-satellite.com/)

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ara/gtsat.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bid/gtsat.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bul/gtsat.pdf
Czech	Česky	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ces/gtsat.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/deu/gtsat.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/eng/gtsat.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/esp/gtsat.pdf
Farsi	فارسی	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/far/gtsat.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/fra/gtsat.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hel/gtsat.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hrv/gtsat.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ita/gtsat.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/mag/gtsat.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/man/gtsat.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ned/gtsat.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/pol/gtsat.pdf
Portuguese	Português	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/por/gtsat.pdf
Romanian	Românesc	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rom/gtsat.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rus/gtsat.pdf
Swedish	Svenska	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/sve/gtsat.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/tur/gtsat.pdf



Bir şirketin GT-SAT kadar akıllıca organize edilmesi ile çok nadir karşılırsınız. GT-SAT'ta her bölüm tıpkı bir yap bozda olduğu gibi diğer bölümlerle uyumlu bir bütün oluşturuyor. Ama böyle kusursuz bir işleyişe ulaşmak için çok çaba harcandığı ve bir çok zorluklara katlanıldığı hemen anlaşılıyor. Sıfırdan başlayarak böyle başarılı bir girişimi nasıl yarattıklarını öğrenebilmek için, Lüksemburg'a Avrupa'nın tam kalbine bir yolculuk yaptık.

Lüksemburg yalnızca yarım milyonluk nüfusu olan bir ülke. "Bu sayıya Fransa, Hollanda ve Almanya'dan çalışmak için günlük olarak gelen 100.000 kişiyi de ekleyin" sözleriyle Guil Mediouni ülkesi hakkında bazı ekonomik olgulara da değiniyor. Tom Schulz ile GT-SAT'ın eş ortaklarından biri, ama Tom'a göre, "ortağımız Jack olmadan bunu asla başaramazdık."

Jack, Tayvan'daki LNB üreticisi Litec'in

sahibi, ayrıca Çin'de Shenzhen'de üretim tesisleri var.

Başlangıçta bir çok şey kendiliğinden tesadüfi olarak gelişmiş. Kuzey Almanya'da Oldenburg'ta yaşayan Tom Schulz, 1996 yılında büyük bir uydu aksesuarları üreten firmada İhracat Müdürü olmuş. 2001'de bu işten ayrılarak Lüksemburg'daki büyük bir uydu dağıtımına transfer olmuş ve burada İsraili Guil Mediouni ile tanışmış. Tom ve

Guil, her ikisi de işini ciddiye alan kişiler olduğu için birbiriyle mükemmel anlaşmışlar. Haliyle, kişilikleri müşterilerine karşı tavırlarına da yansımış.

Bu ruh hali içinde ideallerini geliştirmeye karar vermişler. GT-SAT 2004 yılında ortakları ve arkadaşları Tayvan'daki Litec'ten Jack Chao'nun da desteğiyle kurulmuş. Tam o sırada Shenzhen'deki LNB üretim tesisi de faaliyete geçmiş.

"Güven üzerine kurulu ortaklık, tam destek ve birlikte çalışmanın getirdiği karşılıklı ödül." İlkeleri, onların sadece birbirlerine karşı davranış biçimini değil, müşterilerine bakışını da anlatıyor.

"Bu bir rüyanın gerçeğe dönüşmesiydi: Kendi kendimizin patronu olmak, kendi





◀ GT Bu: Sağda Guil Medio-uni ve solda Tom'un ana dili Almanca, Guil'in ise İbranice, bu nedenle GT-SAT'ta tercih edilen konuşma dili İngilizce. Tom erken kalkanlardan, Guil ise gece kuşu. Bu sayede müşteriler istedikleri zaman en azından birini karşılarında buluyorlar. Guil, finans ve teknoloji işlerinden sorumlu; Tom ise pazarlama ve lojistik uzmanı.



kararlarımızı vermek ve hepsinden ötesi ortaklık vizyonumuzu müşterilere taşımak," diyor Tom. Jack'ın cömert bir ortak olduğu ortaya çıktı, ancak dağıtım her zaman finansal bir riskle karşılaşılabileceğiniz bir alan. "Benim dairemde iki kişilik bir ekip olarak başladık." Tom eski günleri hatırlarken. "Benim için işe gidip gelmek yattığım kanapeden kalkıp bilgisayarımın olduğu oturma odasına geçmekten ibaretti," diyor. Maruz olduğum tek trafik tehlikesi etrafta yığılı network kablolarına takılıp düşmekti.

Depo aslında evin garajıydı ve burası biraz sıkıştığında işleri garaj kapısının dışına kadar taşıbiliyorduk. Tabii bunun için havanın da yağışsız olması gerekiyordu.

GT-SAT bugün artık havadar tesislerinde geniş ofis katları ve pek çok depo alanıyla

geniş bir yerde faaliyet gösteriyor. "Artık daha çok personele ihtiyacımız var," diye açıklıyor Tom "Şu anda satış, muhasebe, lojistik ve mühendislik departmanlarında çalışacak personel arıyoruz."

Çok elemana ihtiyaçları var galiba? Guil için arka planını anlatıyor: "Şu anda işimizin güçlü büyüyüşü bunun sürdürülebilmesi için yeni personel almamızı gerektirecek bir noktaya ulaştı."

Peki, bu iş ne kadar hızlı genişliyor? Guil dizüstü bilgisayarının ekranından bize şu bilgileri gösteriyor: "2005 yılında işe başladık ve 2.1 milyon EURO ciro yaptık. 2006'da bu rakam 5.8 milyona yükseldi ve 2007'de ciro 7.3 milyon EURO'ya yükseldi." 2008 hedefi 10 milyon olarak belirlenmiş. Bu rakam bile Guil ve Tom'un beklentileri konusunda pek

◀ GT-SAT ekipman odası: Bu odada yeni gelen ürünler test edildiği gibi tesadüfi kontroller de yapılıyor. Tayvan'daki üretici firmadan gönderilen teknisyenler yeni LNB'leri gerçek uydu sinyalleriyle test ediyorlar. Guil, HP spektrum analizöründe Diamond serisi bir LNB ile (resimde görülmüyor) normal bir LNB'yi karşılaştırıyor.





▲ Tüm GT-SAT LNB'lerin kendine ait seri numaraları var, böylece takip edilebiliyorlar. Depoda bile seri numarasına göre tek bir LNB'yi bulabilirsiniz; çünkü karton kutuların üzerinde, içindeki LNB'lerin seri numarası basılıyor.

çok şey söylüyor. Pazar lideri olmayı hedefledikleri açıkça görülüyor.

GT-SAT müşterilerinin çoğu yayın kanallarına malzeme sağlayan toptancılar, toptan satışların büyük bir pay oluşturmasının nedeni de bu. Aslında GT-SAT LNB'leri dolaylı olarak İskandinavya ve Baltık ülkeleri, Rusya ve Doğu Avrupa'daki yayıncılara pazarlıyor.

Tom LNB tiplerine ilişkin ayrıntı veriyor: "2004'de dört temel tipte başladık: tekli, çiftli, quattro ve quad." Daha sonra daire tipli, mini seri ve 2007'de yelpazeyi Diamond serisi ile tamamlamışlar. Bu seri hem en yüksek kalite sinyal alma özelliği hem de suya dayanıklı olmasıyla dikkat çekiyor. "Diamond serisi tropik ülkelerde dev bir başarı elde etti," diye gururla açıklıyor Tom. Bu

◀ Depodan bir görünüm. GT-SAT'ın olağanüstü başarısının altında yatan nedenlerden biri de büyük siparişleri istendiği zamanda karşılayabilmesi. Toptancı müşterileri olanlar için bu bir zorunluluk. GT-SAT'ın Belçika ve Lüksemburg'taki depoları 300.000 LNB kapasitesine sahip. Bu da oldukça büyük meblağlar tutuyor. İhracat, Belçika'nın Antwerp limanından yapıyor. 12 metrelilik bir konteyner 60.000 LNB alabiliyor. Guil, "Coface tarafından sigorta ediliyor." Diye açıklıyor. "Böylece kredimizi koruyabiliyoruz."

yüksek-kalite LNB'ler bugünlerde Avrupa'da da artan şekilde talep ediliyor.

Tom ve Guil, müşterilerini iş ortağı gibi görmeye büyük önem veriyorlar. "Kısa dönemli başarılar değil uzun dönemli ilişkiler kurmayı amaçlıyoruz." Tom'un bu sözleri üzerine Guil işe başladıkları ilk günlerde başarılarından geçen bir olayı hatırlıyor: "Teslimatını yaptığımız ilk LNB'lerden birinin şalteri düzgün çalışmadı." Bu tür şeylerle hayatımızda her zaman karşılaşırız. GT-SAT'ın buna gösterdiği tepki ise şöyle olmuş: "Tüm hatalı LNB'leri geri çağırdık ve yerlerini yenilerini hava kargosuyla ücretsiz olarak bu sorunla karşılaşılacak tüm müşterilerimize gönderdik." Hatalı LNB alan her kurulumcuya bir de en son LNB tiplerinden oluşan bir koleksiyon fazladan gönderilmiş. "Çok hızlı harekete geçtiğimiz için müşterilerimiz bize kızılmadıkları gibi müşterilerimizi ortaklarımızı gibi kabul ettiğimiz düşüncesini de ciddiye almaya başladılar." Diye hatırlıyor kariyerlerinin bu ilk günlerini Guil. Hiç şüphesiz bu tür incelemelerin mümkün olabilmesi için her iki ortağın da bu ortaklığa aynı şekilde değer vermesi gerekiyor. GT-SAT'ı başarıya götüren ilkeleri açıklarken "Müşterilerimizi kızdırmaktansa kar etmemeyi tercih ederiz," diyor Tom, dayandığı ilkeler: Kalite, Hizmet, Güvenirlik, iletişim. Eğer bu iki kişiyle özel olarak tanışmak isterseniz, her yıl katıldıkları Köln ANGA fuarında GT-SAT standını ziyaret etmeniz yeterli. "Kurduğumuz ortaklıklarını genişletmek istiyoruz," diyen Tom ithalatçı, toptancı ve dağıtıcıları GT-SAT'la temasa geçmeye çağırıyor.

GT-SAT'ı bu kadar etkileyici kılan Tom ve Guil'in iş ortakları olarak mükemmel bir uyum sergilemeleri. Her ikisi de hedeflerine ulaşmak için aynı amacı -ve dahası- aynı anlayışı taşıyorlar.

Bu sağlam basan uzun süreli beraberlik GT-SAT ve onun mevcut ve gelecekteki ortakları için başarının anahtarı.

New at GT-SAT



▲ Bu, 2008'in 3. çeyreğinde piyasaya sürülmesi beklenen yeni dairesel Quad LNB'nin ilk numunesi. GT-SAT, ayrıca tek kablolu bir LNB'de geliştiriyor, bunun da aynı günlerde piyasaya çıkması planlanıyor.

GT-SAT LNB'lerin çarpıcı bir özelliği 40 mm'lik mount. Bu sayede LNB fokusu son derece kolay bir şekilde ayarlanabiliyor.

▲ GT-SAT 3° aralıklı bu monobloğu bu sayı yayımlandığı günlerde piyasaya sürmeyi planlıyor. Bundan hemen önce tekli ve 4.3° çiftli bir monoblok da piyasaya sürülecek.

◀ Bu dairesel LNB 12.2-12.7 GHz frekans aralığı için Amerikan pazarına yönelik olarak üretilmiş. TELE-satellite'in bu sayısıyla ilk kez tanıtılıyor.

